

RECHERCHE SON FUTUR

BUSINESS DEVELOPER/COMMERCIAL SÉDENTAIRE EN AGENCE DE COMMUNICATION



AcomZ est une agence de communication globale, née dans le digital, pour les entreprises et institutionnels.

Chez AcomZ, en 2019 nous avons une stratégie de développement commercial ambitieuse.

Sous la direction de Chrystel, commerciale sénior, en collaboration avec Eric, DG, et de Romain, directeur de clientèle, vous mènerez des actions de prospection sur les secteurs de l'industrie, de la culture et des sociétés publiques locales.

Au sein d'une agence de communication globale née dans le digital, vous aurez toutes les compétences et les outils pour mener vos actions de prospection en toute sérénité. Quelques exemples : CRM Hubspot, promotion via SEO du site acomz.net (refonte en cours) et marketing digital (SEA, SMA), réseaux sociaux seront des outils existants avec des compétences rattachées de haut niveau.

Le challenge est ambitieux mais raisonnable, vos actions sont claires et définies et les outils derniers cris.

Si vous réussissez le challenge de votre stage, CDI à la clé.

TYPE DE POSTE

CDD 6 mois
ou
Stage de fin d'étude.

DURÉE

Le poste est à pourvoir dès à présent.

RÉMUNÉRATION

Fixe SMIC + variable selon résultats
Gratification de stage légale.

PROFIL

- Bac + 2 idéalement BTS ou DUT techniques commerciales
- Ecoles de Commerce

Ou expériences réussies

QUALITÉS REQUISES

- Sens du service
- Communication
- Orientation client
- Esprit d'initiative
- Méthodologie
- Dynamisme

MISSION

- **Gérer et développer la prospection** via des campagnes
- Développer l'activité auprès des prospects identifiés via différents canaux : prospection téléphonique, relances après envoi e-mailing, prospection via les réseaux sociaux professionnels
- **Analyser et comprendre les problèmes ou les besoins des prospects et leur proposer une solution** adaptée à une demande ou une problématique afin d'identifier la porte d'entrée la plus accessible
- **Promouvoir l'offre de services et/ou de produits**
- Rendre compte de son activité commerciale via les outils internes à la structure

COMPÉTENCES

- Techniques de vente
- Techniques de négociation
- Connaissances des produits et/ou services de l'entreprise
- Connaissances générales du secteur de la communication et des métiers associés

CONTACT

AGENCE ACOMZ

143, RUE D'ENDOUME - 13007 MARSEILLE

Envoyez votre CV et votre LM
via notre formulaire de contact en ligne :
www.acomz.net